

RELATIEBEHEER: CONTACT MANAGER

Op zoek naar een uitstekende basis voor uw moderne verkooporganisatie? Reken dan op de module *Contact Manager*.



VOOR WIE

Voor iedereen die de stap wil zetten naar eenvoudig relatiebeheer.

UW VOORDEEL

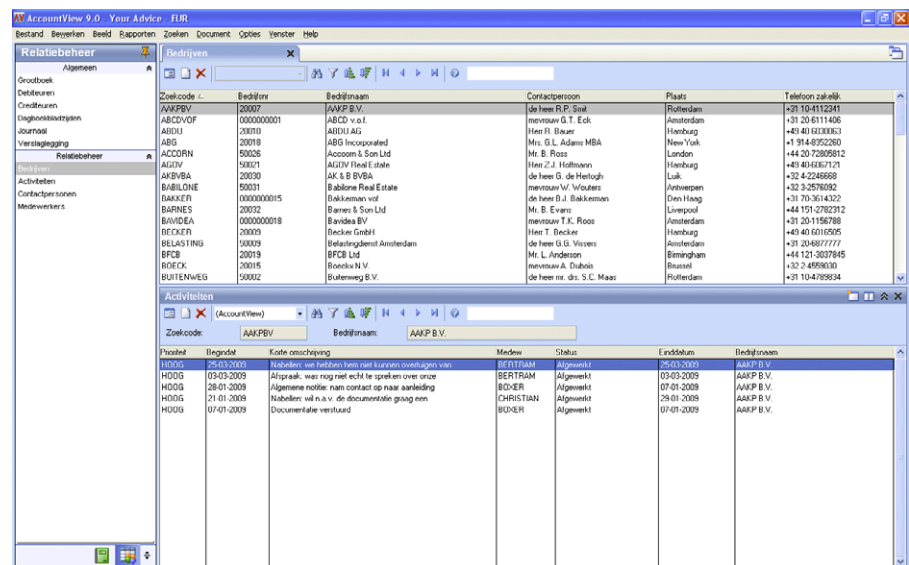
- Perfecte koppeling met uw debiteuren- en crediteurengegevens.

- Complete registratie van uw activiteiten per relatie en contactpersoon, zoals gesprekken, mailings, telefoonnotities, e-mail en faxen.

- Onbeperkt aantal notities per bedrijf, activiteit en contactpersoon.

- Handige prioriteits-toekenning op activiteiten, waarmee medewerkers direct zien aan welke activiteiten ze het eerste moeten beginnen.

- Uitgebreide zoek- en rapportagemogelijkheden.



Met de module *Contact Manager* beschikt u over een overzichtelijk venster, waarin u in een oogopslag ziet wat er zich heeft afgespeeld bij uw relaties en welke activiteiten nog moeten worden gedaan. Bovendien kunt u eenvoudig prioriteiten toekennen aan activiteiten, zodat uw medewerkers direct zien aan welke activiteiten ze het eerste moeten beginnen.

ALLES VASTLEGGEN

Leg al uw relaties, contactpersonen, notities en activiteiten – volledig geïntegreerd met uw debiteuren- en crediteurengegevens – vast. Bewaar daarbij ook de volledige historie van uw klanten en leveranciers. Houd bovendien uw adresgegevens altijd up-to-date dankzij de integratie met AdresXpress.

IN EEN OOGOPSLAG

Zie in een oogopslag wat er zich recentelijk heeft afgespeeld bij uw relaties. Weet zo precies wanneer een klant heeft gebeld en welke informatie u het laatst heeft verzonden. Dit is handig als uw medewerkers elkaars werk moeten overnemen of waarnemen.