



KREDIETINFORMATIE

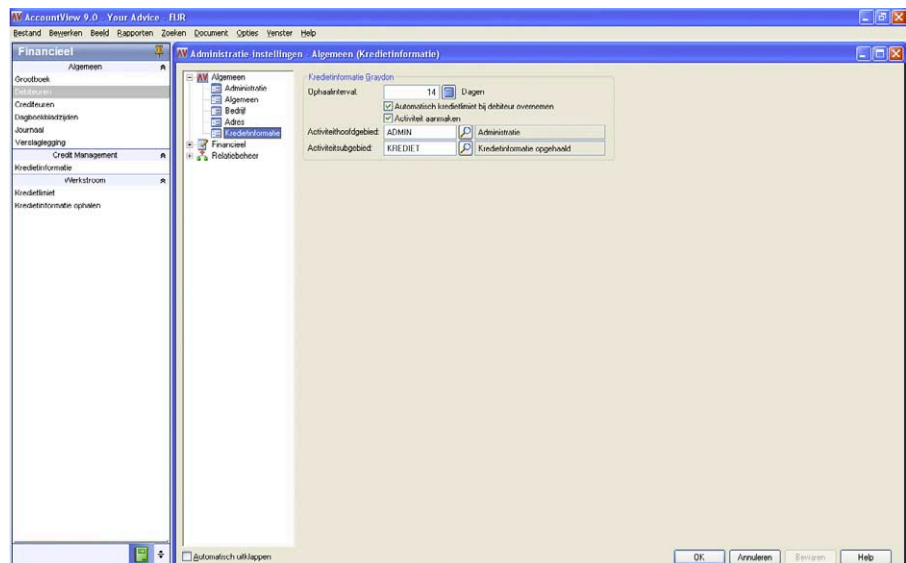
Weet u wie uw klanten zijn? Hoe het zit met hun kredietwaardigheid en betalingsgedrag? Met de module *Kredietinformatie* beschikt u over volledige financiële informatie over uw prospects en klanten én legt u een stevige basis voor een betrouwbaar credit management.



VOOR WIE

Voor iedereen die werkt met grote orderbedragen en die productiebedrijven, groothandelsbedrijven en projectmatige dienstverleners als klant heeft.

Om met deze module te werken, moet u abonnement bij Graydon hebben.



Met de module *Kredietinformatie* kunt u de kredietgegevens van uw potentiële en bestaande klanten opvragen. Hiervoor legt u in AccountView vast hoe vaak u deze informatie wilt bijwerken en of u het kredietlimiet direct wilt overnemen. Legt u hier ook de nieuwe gegevens in een activiteit vast, dan blijft de historie altijd bewaard.

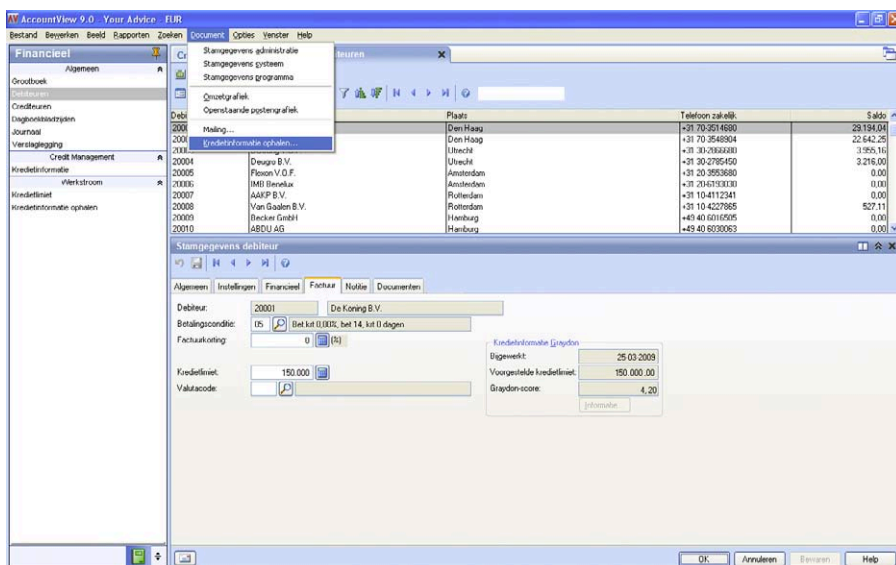
GRAYDON-DATABANK

Maak gebruik van de Graydon-databank, waarin unieke informatie over de financiële status van bedrijven over de hele wereld is opgeslagen. Reken op de laatste kredietinformatie, omdat Graydon deze gegevens 24 uur per dag actualiseert. Maak gebruik van de mogelijkheid om online vanuit AccountView alle gegevens over uw potentiële én bestaande klanten uit Nederland, België, Engeland en Ierland op te roepen.

KREDIETLIMIET

Leg voor iedere klant een voorgestelde kredietlimiet vast, waarmee u het bedrag bepaalt dat een klant – op advies van Graydon – maximaal bij u in het krijt mag staan. Laat AccountView bij de invoer van een verkooporder automatisch controleren of deze limiet wordt overschreden. Ga zo geen verkooptransactie meer aan met een klant die dit waarschijnlijk niet kan betalen.

KREDIETINFORMATIE



Werkt u met de module *Kredietinformatie*, dan worden in de stamgegevens van uw debiteuren alle kredietgegevens automatisch gevuld. Hierbij hebt u altijd nog de mogelijkheid om deze gegevens handmatig bij te werken.

RISICO-INSCHATTING

Gebruik de Graydon-score waarmee Graydon de risico-inschatting van klanten aangeeft. Hoe hoger deze score, hoe lager het risico. Bepaal zo of u wel of geen zaken doet met een klant.

OP IEDER MOMENT

Haal op ieder gewenst moment kredietinformatie op voor een klant of voor een selectie van klanten. Of werk met een ophaalinterval, waarmee u het aantal dagen aangeeft dat minimaal moet zijn

verstreken voordat de kredietgegevens van een klant worden ververst.

RELATIEBEHEER

Gebruik de module *Verkoopinformatiesysteem* om kredietinformatie op te vragen van bedrijven die (nog) geen klant zijn. Maak zo snel een inschatting van de kredietwaardigheid van een potentiële klant. Leg het opvragen van kredietinformatie voor bedrijven als activiteit vast, zodat u geen zaken meer doet met een klant die slecht scoort op kredietwaardigheid.

UW VOORDEEL

- Kredietgegevens van uw potentiële en bestaande klanten opvragen aan de hand van het Kamer van Koophandel-nummer en de ISO-landcode.

- Direct online vanuit AccountView alle gegevens over uw klanten uit Nederland, België, Engeland en Ierland oproepen en gebruiken.

- Snel en veilig opvragen van kredietinformatie via de webservice van Graydon.

- Volledige integratie omdat u online werkt en AccountView niet hoeft te verlaten.

- Stevige basis voor een betrouwbaar credit management, waardoor u debiteurenrisico's aanzienlijk beperkt.