



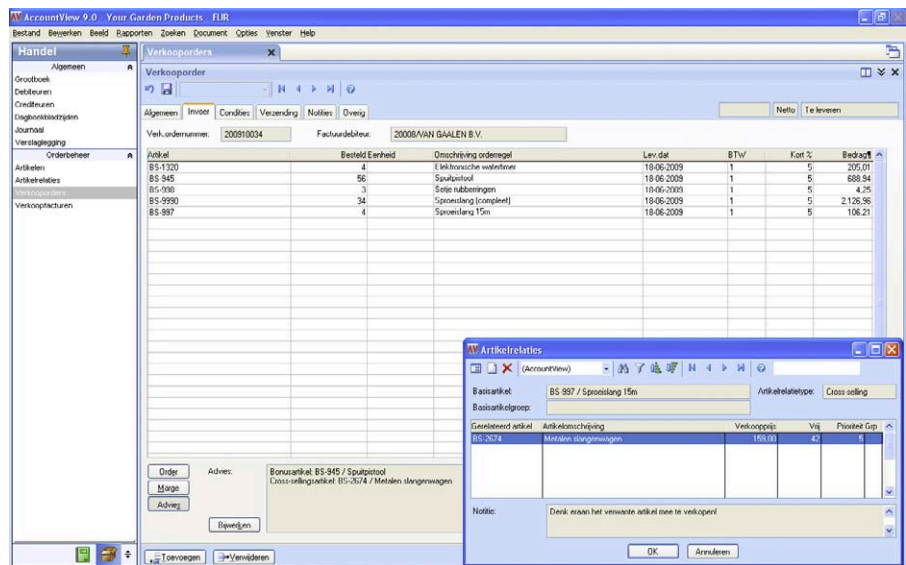
## VERKOOPADVISING

Wilt u inzicht in verplichte of juist verboden productcombinaties om verkeerde orders uit te sluiten? Kies dan voor de module *Verkoopadvising* die van elke verkoper een expert maakt!



### VOOR WIE

Voor iedereen die de nauwkeurigheid van offertes en verkooporders én de productiviteit van verkopers wil verhogen.



Wilt u uw klant informeren over alternatieve artikelen op zijn bestelling? Of juist over luxere varianten? Met de module *Verkoopadvising* kunt u deze artikelrelaties eenvoudig vastleggen. Leg zo artikelrelaties vast als een alternatief artikel, bonusartikel, verplichte combinaties, uitsluitingen en ook cross- en up-sellingsartikelen.

\* Uitbreiding op de module *Facturering I*.

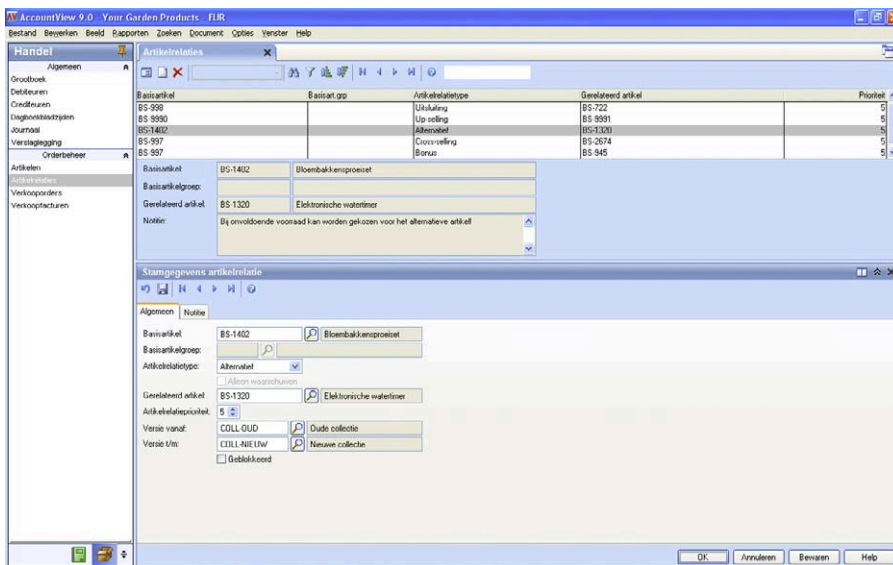
### INTERACTIEVE ONDERSTEUNING

Geef per artikelrelatie aan of tijdens de invoer van offertes en verkooporders een melding moet verschijnen van de up- en cross-sellingsmogelijkheden én artikelafhankelijkheden. Heb zo direct alle relevante informatie van een artikel bij de hand, waardoor u uw klant altijd een juiste en aantrekkelijke aanbieding doet. Wijs uw klanten bijvoorbeeld altijd op de luxere variant van uw product-aanbod.

### ARTIKELRELATIES BIJHOUDEN

Gebruik meerdere sets van artikelrelaties naast elkaar. Zet deze in als er bijvoorbeeld sprake is van verschillende klantprofielen, verschillende versies van dezelfde artikelen of verschillende soorten artikelen/orders.

## VERKOOPADVISING



Hebt u alle artikelrelaties met de module *Verkoopadvising* vastgelegd? Dan wordt iedereen daarover automatisch geïnformeerd tijdens het invoeren van verkooporders. Op deze manier heeft iedereen direct alle relevante artikelinformatie bij de hand en worden altijd de juiste artikelcombinaties aan uw klanten uitgeleverd.

### ARTIKELRELATIES VASTLEGGEN

Leg de verschillende artikelrelaties vast als een alternatief artikel, bonusartikel, verplichte combinaties, uitsluitingen en ook cross- en up-sellingsartikelen. Gebruik de mogelijkheid om artikelen altijd te verplichten of juist altijd uit te sluiten. Profiteer van het feit dat een artikelrelatie zowel voor artikelen onderling als tussen een artikel en een artikelgroep kan gelden.

### BEHEER EN RAPPORTAGE

Houd controle op uw verschillende artikelen en de onderlinge artikelrelaties. Gebruik hiervoor het overzichtelijke venster met artikelrelaties, waarbinnen u flexibel kunt werken met eigen selecties en sorteringen. Maak ook gebruik van de uitgebreide rapportagemogelijkheden, waarmee u vanuit verschillende invalshoeken naar uw artikelbestand kunt kijken. Profiteer bovendien van het gemak waarmee u een artikelrelatie kunt verwijderen en toevoegen.

### UW VOORDEEL

- Minder fouten doordat u alle artikelrelaties kunt vastleggen en daarover automatisch wordt geïnformeerd bij de offerte- en orderinvoer.

- Automatisch alle verkoopadviezen in uw verkooporders als u uw offertes in verkooporders omzet.

- Optimale klantenservice omdat u uw klant altijd een alternatief product kunt aanbieden als een artikel niet op voorraad is.

- Perfecte verkoopondersteuning als u werkt met productcombinaties, bonusartikelen en alternatieve artikelen.