



PROJECTOFFERTES

Wilt u snel en eenvoudig een offerte naar uw klant versturen op basis van de reeds vastgelegde calculatie? Vertrouw dan op de module *Projectoffertes*.



VOOR WIE

Voor iedereen die snel en professioneel projectoffertes naar klanten wil versturen en inzicht in het offerte-verloop wil houden.

Medew	Beschrijving	Baantype	Uuroortype	Aantal	Uuroort	Inkoopwaarde	Verkoopwaarde	Kosten	Opbrengsten
BERTRAM	11000	Uren	-2D	25,00	1010CD	60,00	80,00	1.500,00	2.250,00
BERTRAM	11000	Uren	-2D	25,00	1010CD	60,00	80,00	1.500,00	1.975,00
CHRISTIAN	200CD	Uren	-2D	30,00	1020CD	55,00	70,00	1.650,00	2.100,00
CHRISTIAN	300CD	Uren	-2D	35,00	1030CD	55,00	70,00	1.925,00	2.450,00
BERTRAM	300CD	Uren	-2D	40,00	1030CD	60,00	80,00	2.400,00	3.600,00
BAAS	300CD	Uren	-2D	45,00	1030CD	60,00	75,00	2.700,00	3.375,00
BAAS	400CD	Uren	-2D	30,00	1040CD	60,00	75,00	1.800,00	2.250,00
BERTRAM	400CD	Uren	-2D	35,00	1041CD	60,00	80,00	2.100,00	3.150,00
BAAS	400CD	Uren	-2D	25,00	1041CD	60,00	75,00	1.500,00	1.875,00

Med gpp	Zakelijke dienstverlening	Kosten	Opbrengsten
Afdeling	Verkoopafdeling	Totaal uren	117.075,00
Uuroort	Rapportage marktonderzoek	Totaal kosten	73.000,00
Uuroortgpp	Zakelijke dienstverlening	Totaal artikelen	4.780,00
		Totaal calculatie	137.500,00
		Totaal project	238.205,00

Werkt u met de module *Projectoffertes*? U kunt dan op basis van de door u vastgelegde calculatie eenvoudig en snel offertes genereren. Hierbij houdt AccountView rekening met de instellingen die u eerder voor uw offertes hebt bepaald.

* Uitbreiding op de modules *Uitgebreide projectbudgettering* en *Uren en Declaraties I* of *Projectfacturering*.

PERSOONLIJKE OFFERTE

Gebruik de handige standaardtekstelementen – zoals een aanhef en uw voorwaarden – voor uw offertes. Maak zelfs verschillende offerte-indelingen voor uw binnenlandse en buitenlandse klanten. Houd zo rekening met de specifieke situatie en wensen van uw klanten en vergroot uw slagingskans zonder extra tijd te investeren.

FOUTLOOS

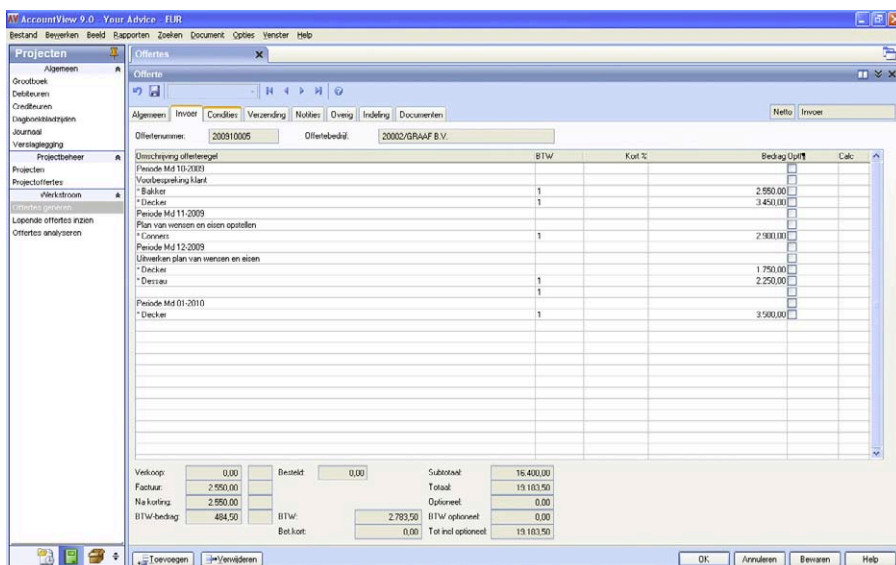
Stel uw offerte vast op basis van de afgesproken uurtarieven en mogelijke

prijsafspraken voor uw artikelen. Voer de gegevens eenmalig in uw calculatie in. Gebruik deze gegevens vervolgens voor zowel uw offerte als later voor een vergelijking met de werkelijkheid en de definitieve factuur.

COMPLETE OFFERTEHISTORIE

Houd de volledige historie van uw offerteproces bij. Weet zo altijd welke projectleiders het beste scores met offertes en welke aanbiedingen vaak worden afgewezen. Gebruik deze informatie ook om uw acquisitieproces beter

PROJECTOFFERTES



Hebt u met de module *Projectoffertes* een offerte aangemaakt, dan kunt u deze nog eenvoudig aanpassen. Dat is de flexibiliteit van AccountView.

te stroomlijnen: speel sneller in op de reacties van uw klanten en grijp tijdig in bij achterblijvende resultaten.

VERKOOPINFORMATIESYSTEEM

Stuur de activiteiten in het offertetraject beter aan dankzij de perfecte integratiemogelijkheden met de module *Verkoopinformatiesysteem*. Maak eenvoudig van elke offertewijziging automatisch een activiteit aan. Zo ziet u direct hoeveel inspanning een offertetraject heeft gekost.

FORSE TIJDSWINST

Bespaar tijd en houd het kwaliteitsniveau van uw offertes op peil, doordat ook minder ervaren medewerkers professionele offertes kunnen aanmaken. Zorg er zo voor, dat uw projectleiders meer tijd hebben voor belangrijke klantcontacten.

UW VOORDEEL

- Met één druk op de knop een offerte voor uw klant genereren, die u nog eenvoudig kunt aanpassen.
- Altijd inzichtelijk welke offertes lopen en wat de redenen van afwijzingen zijn.
- Iedere statusverandering van uw offerte bijhouden wanneer u ook met de module *Verkoopinformatiesysteem* werkt.
- Automatisch offertes bewaren volgens een vooraf ingestelde bestandsnaam, inclusief automatische nummering.
- Perfecte integratie met Word waardoor u beschikt over uitstekende en gebruiksvriendelijke functionaliteit om professionele offertes aan te maken.